

года №510-пп «О государственной программе Тверской области «Создание условий для комплексного развития территории Тверской области, обеспечения доступным и комфортным жильем и объектами инфраструктуры населения Тверской области» на 2015-2020 годы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.pravo.gov.ru>, 16.10.2014 (дата обращения 29.06.2016).

2. Учебное пособие курс лекций для специальности ЭУС [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.studfiles.ru/preview/2900000> (дата обращения 01.07.2016).

3. Юзефович, А.Н. Организация, планирование и управление строительным производством / А.Н. Юзефович // ПГТУ, 2010 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://pstu.ru/files/file/CTF/sp/vopr_i_otv/razd06.html (дата обращения 01.07.2016).

О.В. Крюкова

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

В статье рассматриваются понятия и значение финансовой устойчивости предприятия, абсолютные и относительные показатели финансовой устойчивости, расчетные формулы.

Ключевые слова: финансовая устойчивость организации, показатель финансовой независимости, показатель концентрации собственного капитала, показатель взаимосвязи собственного и заемного капитала, показатель маневренности собственных источников финансирования, показатель структуры долгосрочных средств, показатель концентрации заемных источников, показатель структуры заемных источников финансирования.

O.V. Kryukova

ASSESSMENT OF FINANCIAL STABILITY OF THE ENTERPRISE

The article discusses concepts and significance of the company's financial stability, absolute and relative indicators of financial stability, and calculation formulas.

Keywords: financial stability of the organization, financial independence index, concentration ratio of equity capital, index of the interrelation between debt and equity capital, index of manoeuvrability of own funding sources, index of the structure of long-term funds, concentration ratio of debt funds, index of the structure of borrowed funds.

В настоящее время стабильное функционирование и эффективное развитие организации в основном характеризуется финансовой стабильностью. Установление границ финансовой устойчивости для хозяйствующих субъектов является очень проблемным вопросом, так как основным результатом нестабильной финансовой устойчивостью является отсутствие собственных источников для приобретения оборотных активов и неспособность в полном объеме и в жестко установленные сроки оплатить свои обязательства, а избыточная финансовая устойчивость – это неэффективное использование собственных ресурсов, что отягощает предприятия излишними запасами и резервами.

Финансовая устойчивость любого хозяйствующего субъекта, по мнению Л.Т. Гиляровской и А.В. Ендовицкой – это вероятность осуществления основных и иных видов деятельности в рыночных условиях предпринимательства и меняющейся бизнес среды с целью роста благосостояния собственников, закрепления конкурентных преимуществ предприятия с учетом интересов общества и государства [6].

Финансовая устойчивость – характеристика, констатирующая стабильное финансовое положение организации, а именно превышении доходов над расходами, свободное распоряжении имеющимися денежной массы и эффективном их использовании, бесперебойном процессе производства и продажи продукции. Считается, что финансовое положение устойчиво, если обеспечивается рост прибыли и капитала предприятия, сохраняется его платеже- и кредитоспособность [1].

Каждое предприятие, фирма или организация нацелена на извлечение прибыли. Именно прибыль позволяет проводить инвестиционную политику в собственные оборотные и внеоборотные средства, развивать производственные мощности и инновационность продукции.

Основными условиями извлечения прибыли от производственно-финансовой деятельности является наличие производственных мощностей и применения новых инновационных технологий, бесперебойное производство и выпуск продукции и товаров, обеспечение наличием заключенных договоров между поставщиками и подрядчиками, в том числе оптимальный подход к имеющимся хозяйственным и коммерческим рискам. Данные условия обосновывают также стабильность хозяйствующего субъекта в рыночных условиях хозяйствования.

Финансовая устойчивость организации характеризует стабильный рост доходов и минимизация расходов и является одной из главных показателей эффективного функционирования предприятия.

Финансовая устойчивость хозяйствующего субъекта является следствием сбалансированности и обоснованности кредитно-финансовой политики организации, она характеризует состояние финансовых ресурсов, которое определяет эффективное их использование для обеспечения непрерывного производственно-хозяйственного процесса, а также возможностей покрытия затрат и увеличения производственных мощностей.

Основная задача данного процесса есть обеспечение оптимального размера финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта, так как её высокая степень будет препятствовать развитию организации, так как излишки запасов не всегда оправданы, а низкая степень может привести к утрате платежеспособности [4].

Таковыми показателями в финансовом плане и финансовой поли-

тике выступают коэффициенты финансовой устойчивости.

Первый коэффициент, характеризующий финансовую устойчивость предприятия – это коэффициент финансовой устойчивости, который определяет динамику изменения состояния финансовых ресурсов предприятия по отношению к тому на сколько общий бюджет предприятия может покрыть затраты на процесс производства и прочие цели. Можно выделить следующие типы коэффициентов (показателей) финансовой устойчивости:

- показатель финансовой независимости;
- показатель концентрации собственного капитала;
- показатель соотношения собственных и заемных средств;
- показатель маневренности собственного капитала;
- показатель структуры долгосрочных вложений;
- показатель концентрации заемного капитала;
- показатель структуры заемного капитала;
- показатель долгосрочного привлечения заемных средств.

Коэффициент финансовой устойчивости определяет успешность предприятия, потому что его значение характеризует, насколько предприятие зависит от заемных денежных средств и способности предприятия своевременно и в полном объеме исполнять свои обязательства. Высокая зависимость от заемных средств может отрицательно отразиться на его финансовом положении.

Коэффициент финансовой зависимости – это составная часть группы критериев финансовой устойчивости организации и характеризует степень обеспеченности активами заемными источниками финансирования. Основная часть финансирования активов за счет заемных источников показывает низкую платежеспособность организации и незначительную финансовую устойчивость. Это в свою очередь уже влияет на качество отношений с партнерами и финансовыми институтами (банками). Другое название коэффициента финансовой зависимости (независимости) – коэффициент автономии.

Большое значение собственных средств в активах предприятия тоже не является показателем успеха. Рентабельность бизнеса выше, когда помимо собственных средств предприятие использует также и заемные средства. Задачей становится определение оптимального соотношения собственных и заемных средств для эффективного функционирования. Формула расчета коэффициента финансовой зависимости следующая:

Коэффициент финансовой зависимости = Валюта баланса / Собственный капитал (1)

Коэффициент концентрации собственного капитала показывает долю денежных средств предприятия, которая вкладывается в дея-

тельность организации. Высокое значение данного коэффициента финансовой устойчивости показывает низкую степень зависимости от внешних кредиторов. Для расчета данного коэффициента финансовой устойчивости необходимо:

$$\text{Коэффициент концентрации собственного капитала} = \frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Валюта баланса}} \quad (2)$$

Коэффициент соотношения собственных и заемных средств
Данный коэффициент финансовой устойчивости показывает соотношение собственных и заемных средств предприятия. Если данный коэффициент превышает 1, то предприятие считается независимым от заемных средств кредиторов и инвесторов. Если меньше, то считается – зависимым. Необходимо учитывать также скорость оборота оборотных средств, поэтому в дополнение полезно также учитывать скорость оборота дебиторской задолженности и скорость материальных оборотных средств. Если дебиторская задолженность быстрее оборачивается, чем оборотные средства, то это показывает высокую интенсивность притока денежных средств в организацию. Формула расчета данного показателя:

$$\text{Коэффициент соотношения собственных и заемных средств} = \frac{\text{Собственные средства}}{\text{Заемный капитал предприятия}} \quad (3)$$

Коэффициент маневренности собственного капитала.

Данный коэффициент финансовой устойчивости показывает размер источников собственных денежных средств предприятия в мобильной форме. Нормативное значение составляет 0,5 и выше. Коэффициент маневренности собственного капитала рассчитывается следующим образом:

$$\text{Коэффициент маневренности собственного капитала} = \frac{\text{Собственные оборотные средства}}{\text{Собственный капитал}} \quad (4)$$

Следует заметить, что нормативные значения зависят также от вида деятельности предприятия.

Коэффициент структуры долгосрочных вложений.

Данный коэффициент финансовой устойчивости предприятия показывает долю долгосрочных обязательств среди всех активов предприятия. Низкое значение данного показателя свидетельствует о неспособности предприятия привлечь долгосрочные кредиты и займы. Высокое значение коэффициента показывает способность организации самому выдать займы. Высокое значение также может быть вследствие сильной зависимости от инвесторов. Для расчета коэффициента структуры долгосрочных вложений необходимо:

Коэффициент структуры долгосрочных вложений = Долгосрочные пассивы / Внеоборотные активы (5)

Коэффициент концентрации заемного капитала

Данный коэффициент финансовой устойчивости аналогичен показателю маневренности собственного капитала, формула расчета приводится ниже:

Коэффициент концентрации заемного капитала = Заемный капитал / Валюта баланса (6)

В заемный капитал входят как долгосрочные, так и краткосрочные обязательства организации.

Коэффициент структуры заемного капитала.

Данный коэффициент финансовой устойчивости показывает источники формирования заемного капитала предприятия. От источника формирования можно сделать вывод о том, как созданы внеоборотные и оборотные активы организации, потому что долгосрочные заемные средства, как правило, берутся на формирование внеоборотных активов (здания, машины, сооружения, и т.д.) а краткосрочные на приобретение оборотных активов (сырье, материалы и т.д.).

Коэффициент структуры заемного капитала = Долгосрочные пассивы / Внеоборотные активы предприятия (7)

Коэффициент долгосрочного привлечения заемных средств.

Данный коэффициент финансовой устойчивости показывает долю источников формирования внеоборотных активов, который приходится на долгосрочные займы и собственный капитал. Высокое значение коэффициента характеризует высокую зависимость предприятия от привлеченных средств.

Коэффициент структуры заемного капитала = Долгосрочные пассивы / (Долгосрочные пассивы + Собственный капитал предприятия) (8) [3]

Финансовая устойчивость представляет собой важнейшую характеристику финансового состояния, определяющую достаточную финансовую обеспеченность бесперебойного процесса хозяйственной деятельности за счет рациональной организации и использования оборотных средств.

В качестве ее критериев рассматриваются излишек или недостаток источников формирования запасов и затрат, способность маневрировать собственными средствами [4].

Подводя итог, следует, что финансовая устойчивость – это степень платежеспособности (кредитоспособности) предприятия, либо доля общей устойчивости предприятия, определяющая наличие де-

нежных средств для поддержания стабильной и эффективной деятельности предприятия.

Финансовая устойчивость выступает как синтетическая категория, отражающая ликвидность активов, платежеспособность, деловую активность и другие характеристики финансово-экономической деятельности предприятия как субъекта рыночных отношений [2].

Оценка финансовой устойчивости является важным этапом финансового анализа предприятия, потому что показывает степень независимости предприятия от своих долгов и обязательств.

Библиографический список

1. Анализ финансово-экономической деятельности / М.С. Абрютин, А.В. Грачев. – М.: Дело и сервис, 2000. – 340 с.
2. Бочаров, В.В. Финансовый анализ / В.В. Бочаров. – СПб.: Питер, 2008. – 240с.
3. Ковалев, В.В. Финансы организации: учеб. / В.В. Ковалев. – М. : ТК Велби, 2007. – С. 110.
4. Свиридова, Н.В. Рейтинговый анализ в исследовании финансового состояния организации / Н.В. Свиридова // Финансы. – 2007. – № 12. – С. 62.
5. . Методика финансового анализа. 3-е издание переработанное и дополненное. / А.Д. Шеремет, Р.С. Сайфуллин, Е.В. Негашев. – М.: Инфра-М, 2002. – 207 с.
6. Экономический анализ: учебник для вузов. / под ред. Л.Т. Гиляровской. – М.: Юнити-Дана, 2014. – 616 с.

О.А. Мичкова, И.С. Наумова ВОДНЫЙ ТУРИЗМ В ТВЕРСКОЙ ОБЛАСТИ: ПРЕДПОСЫЛКИ РАЗВИТИЯ

В статье приведены результаты исследования предпосылок развития водного туризма в Тверском регионе. Дана оценка водных ресурсов территории, систематизированы проблемы, препятствующие развитию водного туризма в зоне отдыха озера Селигер, даны рекомендации по увеличению туристского потока.

Ключевые слова: водный туризм, спортивный туризм, кластерный подход, зона отдыха озера Селигер.

O.A. Michkova, I. S. Naumova BOATING IN TVER REGION: PREREQUISITES FOR DEVELOPMENT

The article discusses results of the research on prerequisites for development of boating in Tver region. The author gives an assessment of water resources of the territory, summarizes problems hindering development of boating in the Lake Seliger recreation area and suggests recommendations on increase of the tourist flow.

Keywords: water tourism, sport tourism, cluster approach, Lake Seliger recreation area.